

# Représentant Commercial Exclusif Ile-de-France/Centre (H/F) - CDI

Chez hummel®, notre ambition est d'être une entreprise positive, stimulante, progressive et innovante qui attire et retient les esprits les plus vifs et les talents créatifs du monde entier. Pour y parvenir, nous nous efforçons de former et d'intégrer les nouveaux employés, et de challenger les talents actuels, tout en leur permettant un équilibre entre vie sociale et professionnelle.

L'épanouissement individuel et collectif constitue la colonne vertébrale d'hummel®.

Notre engagement envers les personnes va bien au-delà des performances et des activités professionnelles.

Nous sommes aussi déterminés à susciter un sentiment de solidarité et d'unité en dehors des heures de travail et nous le faisons par le biais d'événements sociaux, de rassemblements et de notre journée "Changeons le monde par le sport".

Enfin, nous cherchons constamment à nous améliorer et pour cela, nous mesurons continuellement les niveaux d'engagement et de satisfaction de nos employés du monde entier en utilisant l'enquête HEARTBEAT pour construire une véritable synergie et collaboration à tous les niveaux.

Chez hummel France, nous veillons à cultiver cet état d'esprit.

Nous avons des idées pour bousculer le monde du sport.

Si cela vous intéresse, nous recherchons un :

## **REPRESENTANT COMMERCIAL (H/F) :**

Sous la responsabilité des Sales Manager et de la direction générale, vous aurez pour rôle de développer le chiffre d'affaires sur votre secteur en assurant la présence et la visibilité de nos collections dans deux canaux stratégiques : le Retail et le Teamsport.

Vos différentes missions seront :

- Gérer et développer un portefeuille clients existant
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et conquérir de nouveaux partenaires (clubs amateurs notamment)
- Présenter les collections, négocier les conditions commerciales et assurer le suivi des commandes
- Participer aux salons professionnels, événements et rendez-vous clubs.
- Assurer un reporting régulier et précis de votre activité à la direction
- Couvrir les départements 18/36/41/45/60/75/77/91/92/93/94/95

## **Et vous ? :**

Passionné(e) de sport, sportif (ve), vous bénéficiez d'une première expérience professionnelle dans le monde de l'industrie du sport, idéalement en tant que commercial itinérant.

Vous disposez d'un réseau et d'une bonne connaissance des clubs de l'Ile-de-France, notamment dans le football ainsi que d'une maîtrise du réseau de distribution Retail (Intersport et Sport 2000 entre autres)

Mais surtout, nous recherchons une personnalité ! Vous êtes autonome, rigoureux(se) et doté(e) d'un bon relationnel alors ce poste est fait pour vous !

✓ Vous disposez de bonnes compétences organisationnelles qui vous permettent d'être efficace et de traiter les priorités.

✓ Vous êtes sportif, ou l'avez été, et êtes passionnés par tous les sports.

✓ Permis B indispensable – déplacements fréquents à prévoir

Type de contrat : Contrat à Durée Indéterminée

Statut : cadre au forfait jour

Rémunération : 40K brut annuel + primes

Véhicule, ordinateur et téléphone de fonction

Poste à pourvoir : Janvier 2026

Pour postuler, merci de cliquer sur le bouton ci-dessous.